

FORMATION « DISTRIBUTEUR & ARCHITECTE »

BOOSTEZ L'EXPERTISE DE VOS ÉQUIPES

Maîtrisez les obligations, les recommandations nationales (DGS, HAS, SF2H, SF2S) et les attentes des inspecteurs A.R.S.

VENDEZ LA CONFORMITÉ, GARANTISSEZ LA SÉRÉNITÉ



MODULE 1

L'Architecture Conforme & La "Marche en Avant"

Salle de Soins : Conception et recommandations

Salle de Stérilisation : Conception de la zone sale/propre/stérile.

Dimensionnement des paillasse pour éviter les croisements.

Salle de Chirurgie/Implantologie : Les impératifs du SAS, des sols, des murs et de la ventilation selon les rapports d'inspection.

Locaux techniques : Les pièges à éviter (compresseurs, aspiration, ventilation).



MODULE 2

Le Discours Expert

Harmoniser le discours technicien/commercial avec celui des assistantes et praticiens.

Argumenter la vente de matériel (Laveurs-désinfecteurs, Automates) avec les bons arguments réglementaires (Traçabilité, Qualification de Performance...).



MODULE 3

L'Œil de l'Inspecteur ARS

Retour d'expérience sur les motifs réels de fermetures de cabinets et d'injonctions.



L'OBJECTIF COMMERCIAL

Sécuriser vos ventes et la conformité des cabinets



LE FORMATEUR « STÉPHANE SANANÈS »

Fort de 30 ans d'expérience dans le domaine dentaire et dans le secteur hospitalier, titulaire du diplôme Inter-universitaire de Stérilisation Hospitalière (Université Joseph Fourier - Grenoble 1 et Université Claude Bernard Lyon 1) et du diplôme universitaire de Prévention des Infections Nosocomiales et Qualité des Soins (Université de Caen Basse-Normandie).